

# Commercial informatique / Business Manager (H/F)

## **VOTRE MISSION : Développement Commerciale/ Relation clients**

- Attirer des nouveaux clients potentiels du marché en utilisant les ressources élaborées en amont pour les cibler (études de croissance externe), et définir leur potentiel
- S'assurer de la bonne relation entre les clients et l'entreprise
- Fidéliser les clients
- Gérer et développer à terme un portefeuille de clients
- Accompagner et conseiller vos clients / prospects
- Convaincre vos interlocuteurs que vous êtes le bon partenaire
- Suivre l'activité de votre portefeuille à travers notre outil CRM
- Collaboration étroite avec la direction et l'équipe informatique
- Gestion des achats informatiques
- Gestion du service SAV

## **VOTRE PROFIL :**

- Maîtrise des produits informatiques
  - Maîtrise des techniques de vente et de financement
  - Avoir le sens du service client
  - Se comporter dans l'objectif de la satisfaction client
  - Faire preuve de persévérance, de régularité et de créativité
  - Développer d'excellentes qualités relationnelles
  - Avoir une forte exigence personnelle et le sens de la performance
- 
- Vous disposez d'une bonne culture informatique et êtes à la recherche de nouveaux défis.
  - Une formation niveau bac+2 à Bac+5
  - Vous justifiez d'au moins 3 à 5 ans d'expérience commerciale réussie dans la vente de matériels informatique
  - Vous faites preuve d'un tempérament de conquête, d'un esprit de vente dans le domaine des nouvelles technologies alors...Rejoignez-nous !

Poste basé à Nouméa à pourvoir dès maintenant en CDI

-----

Merci de nous transmettre votre candidature par e-mail à [recrutement@officeplus.nc](mailto:recrutement@officeplus.nc) (CV et lettre de motivation).

Vivez l'expérience



GROUPE

OfficePlus

Rejoignez-nous !