

Ingénieur d'affaires (H/F)

Solutions informatiques

Description de la fonction :

L'ingénieur d'affaire en solutions informatiques est responsable de la vente de produits ou services liés aux technologies informatiques. Il doit convaincre de nouveaux clients. Il travaille sous la direction d'un responsable commercial.

VOTRE MISSION :

- Assurer le suivi commercial du portefeuille client existant
- Développer un portefeuille de clients et leur proposer du matériel, des prestations et des services informatiques
- Elaborer un plan de prospection après avoir analysé les besoins de ses clients potentiels
- Mener les négociations pour emporter de nouveaux contrats
- Assurer le suivi commercial et veiller à ce que tous les engagements pris soient respecté
- S'assurer de la satisfaction client
- Réponse aux appels d'offres de matériels informatiques

VOS COMPETENCES :

- Connaissances techniques générales de l'environnement et matériels informatiques
- Connaissances techniques des principales gammes de produits informatiques commercialisées
- Maîtrise des techniques de vente
- Bon relationnel et contact client
- Esprit d'analyse et de synthèse
- Pratique d'une langue étrangère (Anglais) conseillée

Environnement de travail :

L'activité s'exerce sous l'autorité du directeur de votre division

L'activité s'exerce en relation avec les services logistiques et avec l'ensemble du service commercial.

Statut ou formation :

Diplôme bac+2 informatique ou commercial : DUT/BTS informatique, force de vente ou action commerciale. École supérieure de commerce. DESS et maîtrise marketing, gestion, économie. École d'ingénieurs (informatique, télécoms, généraliste)

Le poste d'ingénieur d'affaires s'adresse à un cadre ayant au moins 2 ans d'expérience professionnelle.

Poste basé à Nouméa à pourvoir dès maintenant en CDI

Merci de nous transmettre votre candidature par e-mail à recrutement@officeplus.nc (CV et lettre de motivation).

Vivez l'expérience



GROUPE

OfficePlus

Rejoignez-nous !